

Publication	Date	Page No	Edition
Metro India	06.08.2014	11	Hyderabad

Gati's e-commerce to drive future growth

Company moves to new corporate office in Hyderabad

Y V PHANI RAJ/HYDERABAD

Gati, a pioneer in Express Distribution and Supply Chain Solutions will focus on e-commerce and cold chain business, besides its core business of delivering packages. The company which crossed the milestone of delivering 5.7 billion packages sees Hyderabad as a key market for its future growth. It currently operates a warehouse in Jeedimetla, Hyderabad, informed Mahendra Agarwal, MD & CEO, Gati while inaugurating the new corporate office of the company in Hyderabad on Tuesday, along with K L Chugh, chairman, Gati.



Mahendra Agarwal at the new corporate office of Gati in Hyderabad on Tuesday.
Photo: Sirige Srikanth

“

Gati has seen about 10 per cent growth month-on-month in e-commerce

The B2B activity of Gati has been seeing 20 per cent growth. “As an organisation, we are planning to expand our e-commerce business. There is no separate division created at this time. The supply chain is moving to B2B side of the business and the benefit is extended

to customers,” Bablu Tewari, COO, E-Commerce, Gati.

In Asia Pacific, Gati has presence in China (three offices), Singapore, Thailand, Hong Kong. The company also has presence in Nepal and Bhutan. Within India barring few districts, Gati serves all the districts.”

On the e-commerce front, he said, “Gati has seen about 10 per cent growth month-on-month. The company believes in building a last mile delivery and taking it onto surface in the entire white goods that moves in the system. Gati has created niche here. We have

been instrumental in implementing the ‘cash on delivery’ concept and scaling up the capacity to reduce the supply chain cost. As 15-20 per cent cost can just go into supply chain, controlling that will help.”

In terms of cold chain, Gati is doing full trucking business with 200 trucks and operates warehouses. We are evaluating the concept and seeing if the model that is currently based on full trucking can be explored if it suits the express system which means if there a 50 kilo stock to be moved in the cold chain can be moved.

Publication	Date	Page No	Edition
Eenadu	06.08.2014	14	Hyderabad



Publication	Date	Page No	Edition
Sakshi	06.08.2014	12	Hyderabad

‘గతి’ నూతన కార్పొరేట్ కార్యాలయం ప్రారంభం



గతి నూతన కార్పొరేట్ కార్యాలయం ప్రారంభిస్తున్న కంపెనీ సీఈఓ మహేంద్ర అగర్వాల్, చైర్మన్ కె.ఎల్.ఛౌగ్, హెచ్ఎంఆర్ మెట్రో ఎంఓ ఎన్వీఎస్ రెడ్డి తదితరులు.

సాక్షి, హైదరాబాద్: భారతదేశంలో అత్యంత వేగవంతమైన పంపిణీ, సరఫరాలో ‘గతి’ ముందుండుని ఛాండ్స్, సీఈఓ మహేంద్ర అగర్వాల్ పేర్కొన్నారు. మంగళవారం కొండాపూర్లో గతి నూతన కార్పొరేట్ కార్యాలయాన్ని సీఈఓ మహేంద్ర ప్రారంభించారు. ఈ సందర్భంగా ఆయన మాట్లాడుతూ భారతదేశంలోని 657 జిల్లాలకు గాను 653 జిల్లాలలో విస్తరించినట్లున్నారు. నెలకు 5.2 మిలియన్ ప్యాకేజీలను డెలివరీ చేస్తుందన్నారు. రిఫ్రీజరేటెడ్ వాహనాలు, కంటియనర్

షిప్పింగ్ వెస్సెల్స్ మరియు అంతర్జాతీయ ప్రమాణాలు కలిగిన వేర్హౌజింగ్ సదుపాయాలు మినహాయించి గతికి 4500 వాహనాలు రోడ్డుపై తిరుగుతున్నాయన్నారు. అంతే కాకుండా ఆసియా పసిఫిక్, సార్క్ దేశాల్లో గతికి బలీయమైన మార్కెట్ ఉందన్నారు. భారతదేశంతో పాటుగా సింగపూర్, హంకాంగ్, చైనా, నేపాల్, థాయ్లాండ్లలో కార్యాలయాలు ఉన్నాయన్నారు. ఈ కార్యక్రమంలో గతి చైర్మన్ కె.ఎల్. ఛౌగ్, హెచ్ఎంఆర్ మెట్రో ఎంఓ ఎన్వీఎస్ రెడ్డి పాల్గొన్నారు.

Publication	Date	Page No	Edition
Vishal Andhra	06.08.2014	07	Hyderabad



కొత్త ఆఫీసు నుండి 'గతి' కార్యకలాపాలు

తెలింగంపల్లి (వి.వి) : భారతదేశంలో అత్యంత వేగవంతమైన పంపిణీ మరియు సరఫరా చైన్ లో ముందున్న గతి లిమిటెడ్ సికింద్రాబాద్ నుండి మద్రాసులోని నూతన స్టేట్ ఆఫ్ ది ఆర్ట్ కార్యాలయానికి మారింది. ఈ కార్యాలయాన్ని సంస్థ చైర్మన్ కెఎల్ ఘగ్, ఛౌదరీ ఆండ్ సీజ్ గతి లిమిటెడ్ హేమేంద్ర అగర్వాల్లు ప్రారంభించారు. ఈ సందర్భంగా వారు మాట్లాడుతూ భారతదేశంలో ఎక్స్ ప్రెస్ డిస్ట్రిబ్యూషన్, సప్లై చైన్ సొల్యూషన్స్ లో గతి లిమిటెడ్ అగ్ర స్థానంలో ఉందని, నెలకు గతి లిమిటెడ్ ద్వారా 5.2 మిలియన్ ప్యాకేజీలను డెలివరీ చేస్తుందని, భారతదేశంలోనే 857 జిల్లాల్లో 653 జిల్లాలను కవరు చేస్తుందని అన్నారు. ఈ కార్యక్రమానికి ముఖ్య అతిథిగా హెచ్ఎంఆర్ ఎండి ఎస్వీఎస్ రెడ్డి హాజరయ్యారు.



Publication	Date	Page No	Edition
The Hindu Business Line	07.08.2014	02	All

Gati net surges to ₹12 crore

Hyderabad, August 6

Logistics firm Gati has clocked a 71 per cent increase in consolidated net profit for the quarter ended June 30 at ₹11.50 crore on the back of a pick-up in the express delivery market. In the corresponding quarter of last fiscal, it had reported a net profit of ₹6.70 crore. Its total income during the period was ₹397.63 crore against ₹322.23 crore. OUR BUREAU

Publication	Date	Page No	Edition
Vartha	07.08.2014	10	Hyderabad

రవాణా రంగంలో 'గతి' అగ్రస్థానం

చైర్మన్ కెపిల్ థింగ్

హైదరాబాద్: ఆగస్టు 6: రవాణా రంగంలో శత వేగంగా వృద్ధి చెందుతున్న గతి సంస్థ కొత్త కేంద్ర కార్యాలయాన్ని ఏర్పాటు చేసుకుంది. కొండాపూర్ లోని ఆఫీసు గతి చైర్మన్ కెపిల్ థింగ్ ప్రారంభించారు. నెలకు 5.2 మిలియన్ ప్యాకేజీలను టెలివర్ చేస్తున్న గతి కార్గో మేనేజ్మెంట్ లో అగ్ర స్థానంలో ఉందని, దేశంలోని 653 జిల్లాలను



తమ సంస్థ కవర్ చేస్తోందని వ్యవస్థాపక సీ.ఐ. మహేంద్ర అగర్వాల వెల్లడించారు. జత రాష్ట్రం వరంగా ఏర్పాటు చేసిన కొత్త కార్యాలయం నాలుగుంతస్తుల్లో అత్యంత ఆధునాతన రీతిలో ఏర్పాటు చేస్తున్నట్లు తెలిపారు. అతితక్కువ ఖర్చులో అత్యంత సమర్థవంతమైన సేవల నిర్వహణకు నిదర్శనం గతి అని సంస్థ ఉన్నతాధికారులు కొనియాడారు. నాలుగు అంతస్తుల్లో వివిధ ప్రాంతాల సంస్కృతి, వారసత్వాలను ప్రతిబింబింపే విధంగా రంగులు అద్దివట్టు గతి అధిపతి వెల్లడించారు.



Publication	Date	Page No	Edition
Business Standard	08.08.2014	02	All

Gati net rises twofold to ₹15 cr

Express distribution and supply chain solutions provider Gati has reported a 111 per cent rise in its net profit to ₹15 crore for the first quarter ended June 2014 against ₹7.2 crore for the same period last year. The consolidated income showed a 23 per cent rise to ₹400 crore against ₹326 crore last year. Segment-wise, the total income of Gati-Kintetsu Express, a joint venture company of Gati and Japan's Kintetsu World Express, rose 17 per cent to ₹280 crore, compared with ₹240 crore in the corresponding quarter last year.

BS REPORTER



Publication	Date	Page No	Edition
Business Standard	08.08.2014	05	Hyderabad

Gati Q1 net rises two-fold to Rs 15 cr

BS REPORTER
Hyderabad, 7 August

Express distribution and supply chain solutions provider, Gati Limited, has reported a 111 per cent rise in net profit to Rs 15 crore for the first quarter ended June 2014, as against Rs 7.2 crore for the same period last year. The company's consolidated income showed a 23 per cent rise to Rs 400 crore as against Rs 326 crore last year.

Segment-wise, total income of Gati Kintetsu Express Private Limited, a joint venture company between Gati and Japan's Kintetsu World Express, rose 17 per cent to Rs 280 crore, when compared with Rs 240 crore in the corresponding quarter last year.

The express distribution and supply chain solutions provider's cold chain operations under the Kausar brand registered a total income of Rs 12.3 crore during the quarter

Gati's e-commerce business E-connect's revenues were up 179 per cent during the quarter under review at Rs 21.20 crore, from Rs 7.59 crore in the previous quarter last year, the company said.

The company's cold chain operations under the Kausar brand registered a total income of Rs 12.3 crore during the quarter.

"The boom in the e-commerce sector has brought a wave of transformation in the retail space. With a wide range of services offered by E-connect, our aim is to reach every nook and corner of the country to enhance the experience of online shopping," said Mahendra Agarwal founder and chief executive officer.

Gati's shares ended the trade at Rs 130.95, up 4.84 per cent, as against the previous day's close of Rs 124.90 a share on the BSE.



Publication	Date	Page No	Edition
Mint	08.08.2014	10	All

Gati to sell stake in cold chain unit, exit shipping

By P.R. SANJAY
pr.sanjay@themint.com

Logistics company Gati Ltd is planning to sell a minority stake in its cold chain unit and exit its shipping business as part of a plan to reduce debt and cut losses.

"We have already got a term sheet from a private equity (PE) firm for selling a minority stake, less than 30%, in our cold chain business—Gati Kansar. We are expected to sign a definitive agreement with the PE firm in the next four-five weeks," Sanjeev Jain, director (finance) of Gati, said in an interview on Thursday.

Jain did not disclose the details of the transaction. He said the deal would be executed under a structured finance agreement where the PE firm will assume a part of the debt and infuse equity.

Jain said the proceeds will be used to set up at least 10 cold chain facilities in India.

The cold chain unit has reported a total income of ₹12.3 crore for the quarter to June.

About 80-85% of the total storage capacity in India's cold chain sector is unorganised, according to a 2013 report by consulting firm KPMG India.

"A majority of the units are designed for storing only potatoes and use outdated technology. Complex supply chain models, limited resources and several other challenges result in the wastage of 25-30% of agricultural produce every year," the report said.

While the US and Thailand use refrigerated trucks to transport about 80-85% and 30-40% of fruits and vegetables, respectively, the same for India is almost negligible (1%).

Gati, which delivers 5.75 million small parcels, has also decided to sell its money-losing shipping business.

In May 2013, Gati sold a 49% stake in its shipping unit, Gati Ship Pvt. Ltd. to Hyderabad-based Bha Constructors Pvt. Ltd. "We have already sold another 12% to Harvy Contrade Ltd of Hyderabad in the last quarter. Our stake in Gati Ship has reduced to 46%," Jain of Gati said.

Jain said the firm currently operates only one ship that is plying under an arrangement with a Tans group company.

"The board has mandated us to exit from shipping business. We have already sold four ships in one-and-a-half years. We are in talks with two-three shipping companies to sell our remaining stake of 48%. We expect to conclude the deal in the next two quarters," he said.

A Mumbai-based shipping consultant, requesting anonymity, said the shipping division of Gati had accumulated huge losses, eroding its net worth.

"The decision to divest the shipping business and sell a part of the cold chain business will help the firm cut losses and focus on emerging business opportunities, including the logistics side of e-commerce," he said.

Gati's net profit more than doubled to ₹15 crore in the quarter ended June from ₹7.2 crore in the year earlier. Net sales increased 23% to ₹460 crore.

Gati has more than 4,500 vehicles on the road, excluding its fleet of refrigerated vehicles and warehousing facilities.

Shares of Gati gained 14% to ₹130.95 on Thursday on BSE, while the benchmark Sensex lost 0.36% to 25,508.01 points.



Publication	Date	Page No	Edition
The Financial Chronicle	08.08.2014	04	All

Gati Q1 profit jumps over 2-fold

Logistics firm Gati on Thursday reported a whopping 111 per cent jump in its consolidated net profit to Rs 15 crore in the quarter ended June 30, 2014.



Publication	Date	Page No	Edition
The Free Press Journal	08.08.2014	20	All

Gati Q1 profit jumps over 2-fold to Rs 15 crore

Mumbai

Logistics firm Gati Ltd reported a whopping 111 per cent jump in its consolidated net profit to Rs 15 crore in the quarter ended June 30, 2014. The company had posted a net profit of Rs 7.2 crore in the April-June quarter a year ago, Gati said in a statement.


Total sales during the period also rose by a healthy 23 per cent to Rs 400 crore as against Rs 326 crore in Q1 FY14, it said.

"We at Gati are dedicated to provide value-added and quality services which once again have rewarded us with a good set of numbers. The boom in the e-commerce sector has brought a wave of transformation in the retail space," Gati Ltd founder and chief executive Mahindra Agarwal said.



Publication	Date	Page No	Edition
Metro India	08.08.2014	11	Hyderabad

**Gati Q1FY'15
net up 111%**



Mahendra Agarwal

METRO NEWS/HYDERABAD

Gati posted a consolidated net profit at ₹15 crore during the first quarter of 2014-15, compared to ₹7.2 crore in the corresponding quarter previous year. The company now delivers close to 6 million packages per month across 657 districts in India.

Commenting on the company's quarterly performance, Mahendra Agarwal, founder & CEO, "We at Gati are dedicated to provide value-added and quality services which once again have rewarded us with a good set of numbers. The boom in the E-commerce sector has brought a wave of transformation in the retail space. With a wide range of services offered by Gati's E-connect, our aim is to reach every nook and corner of the country to enhance the experience of online shopping".

"The new government's proposed investment to boost the logistics & infrastructure sector and the re-location of Gati's office to a new state-of-art space will act as a catalyst to uphold the quality of the processes and end results delivered by Gati", he added.



Publication	Date	Page No	Edition
The Economic Times – Gujarati	08.08.2014	04	Ahmedabad

**ગતિનો નફો પ્રથમ ક્વાર્ટરમાં
બે ગણો ઊછળીને ₹15 કરોડ થયો**

મુંબઈ: લોજિસ્ટિક્સ કંપની ગતિનો સંપુક્ત ચોખ્ખો નફો ચાલુ નાણાકીય વર્ષના જૂન ક્વાર્ટરમાં ૧૧૧ ટકા ઊછળીને ₹૧૫ કરોડ થયો હતો. કંપનીએ અગાઉના નાણાકીય વર્ષના સમાન ગાળામાં ₹૭.૨ કરોડનો ચોખ્ખો નફો નોંધાવ્યો હતો. ૨૦૧૪-'૧૫ના પ્રથમ ત્રિમાસિક ગાળામાં કંપનીનું કુલ વેચાણ અગાઉના વર્ષના સમાન ગાળાના ₹૩૨૬ કરોડથી આશરે ૨૩ ટકા વધીને ₹૪૦૦ કરોડ થયું હતું. કંપનીએ જણાવ્યું હતું કે તેને ગતિ શિપમાં તેના હિસ્સાનું આંશિક વેચાણ કર્યું છે અને હવે હિસ્સો ૪૮ ટકા થયો હતો. બીએસઈમાં ગતિના શેરનો ભાવ ગુરુવારે ૪.૮૪ ટકા ઊછળીને ₹૧૩૦.૯૫એ અંધ આવ્યો હતો.



Publication	Date	Page No	Edition
The Financial Express – Gujarati	08.08.2014	07	Ahmedabad

ગતિનો ચોખ્ખો નફો ૧૧૧ ટકા ઉછળીને રૂ. ૧૫ કરોડ

લોજિસ્ટીક કંપની ગતિ લિ.એ આજે તા.૩૦ જૂન, ૨૦૧૪ ના રોજ પૂરા થતાં ત્રિમાસિકમાં ૧૧૧ ટકાનો મોટી છલાંગ લાગાવતા રૂ. ૧૫ કરોડ સંકલિત ચોખ્ખો નફો નોંધાવ્યો છે. કંપનીએ ગયા વર્ષમા એપ્રિલ-જૂન ત્રિમાસિકમાં રૂ. ૭.૨ કરોડ ચોખ્ખો નફો નોંધાવ્યો હતો એમ ગતિએ નિવેદનમાં કહ્યું હતું. કુલ વેગાણમાં પણ ૨૩ ટકાનો સ્વસ્થ વધારો થઈને રૂ. ૪૦૦ કરોડ પહોંચ્યું હતું જેની સરખામણી નાણાકીય વર્ષના પ્રથમ ત્રિમાસિક સાથે કરતાં તે રૂ. ૩૨૬ કરોડ હતું. ગતિ લિ.ના સ્થાપક અને ચીફ એક્ઝિક્યુટિવ મહિન્દ્રા અગ્રવાલે કહ્યું હતું કે અમે ગતિ ખાતે વેલ્યુ એડેડ અને ગુણવત્તાયુક્ત સેવા આપવા સમર્પિત છીએ જેણે અમને ફરી વખત સારા આંકડા સાથે બદલો આપ્યો છે. તેમણે કહ્યું હતું કે ગતિ ઈ-કનેક્ટ દ્વારા ઓફર કરવામાં આવતી વિશાળ સેવાઓની શ્રેણી સાથે અમારો લલ્લ-ઓનલાઈન ખરીદીના અનુભવને વધારવા દેશના દરેક ખૂણે પહોંચવાનો છે. નવી સરકારની લોજિસ્ટીક અને માળખામાં રોકાણને વેગ આપવાની દરખાસ્ત અને ગતિની નવી ઓફિસને સ્ટેટ-ઓફ-ઑર્ટ જગ્યાએ ખસેડવાથી તે પ્રકીયાની ગુણવત્તાને ઉચ્ચેરક બનાવવામાં અને ગતિ દ્વારા પરિણામો આપવામાં સમર્થન આપશે. કંપનીએ એમ પણ કહ્યું હતું કે તેણે એક કરતાં વધારે ખોટ કરતાં વહાણ વેચ્યા છે.

Publication	Date	Page No	Edition
Andhra Jyoti	08.08.2014	07	Hyderabad

గతి లాభంలో రెండింతల వృద్ధి

హైదరాబాద్ (ఆంధ్రజ్యోతి బిజినెస్) : జూన్ తో ముగిసిన త్రైమాసికానికి గాను గతి లిమిటెడ్ అద్భుతమైన పలితాలను ప్రకటించింది. ఏప్రిల్-జూన్ త్రైమాసికానికి గాను నికర లాభం ఏకంగా 111 శాతం వృద్ధి చెంది 15 కోట్ల రూపాయలుగా నమోదైందని కంపెనీ తెలిపింది. గత ఏడాది ఇదే కాలంలో నికర లాభం 7.2 కోట్ల రూపాయలుగా ఉంది. సమీక్షా కాలంలో కంపెనీ నికర ఆమ్లకాలు కూడా 23 శాతం వృద్ధి చెంది 326 కోట్ల రూపాయల నుంచి 400 కోట్ల రూపాయలకు చేరుకున్నాయి. వాల్యూ యాడెడ్, క్వాలిటీ సర్వీసులను పూర్తి స్థాయిలో అందించటంతో ప్రోత్సాహకర పలితాలను సాధించగలిగినట్లు గతి లిమిటెడ్ చీఫ్ ఎగ్జిక్యూటివ్ మహేందర్ అగర్వాల్ తెలిపారు. రిటైల్ రంగంలో విప్లవాత్మకమైన మార్పులు రావటంతో ఇ-కామర్స్ రంగం దూసుకుపోతోందని దీంతో లాజిస్టిక్ సర్వీసుల రంగం కూడా అదే జోరును కనబరుస్తోందని అన్నారు. గతి ఇ-కనెక్ట్ ద్వారా విస్తృత స్థాయి సేవలందించటమే కాకుండా దేశవ్యాప్తంగా సర్వీసులను విస్తరించాలని లక్ష్యంగా పెట్టుకున్నట్లు ఆయన చెప్పారు. గతి షిప్ విభాగంలో నష్టాల్లో ఉన్న మరో నౌకను విక్రయించామని అలాగే కంపెనీలో వాటాను 48 శాతానికి తగ్గించుకున్నట్లు చెప్పారు.





Publication	Date	Page No	Edition
Andhra Prabha	08.08.2014	06	Hyderabad

గతి నికరలాభం రెట్టింపు

క్యూ1లో రూ.15 కోట్లు హైదరాబాద్ : ఎక్స్‌ప్రెస్ డిస్ట్రిబ్యూషన్, సప్లయ్ చెయిన్ సౌలభ్యం పన్న ప్రాజెక్ట్‌లో గతి టిమిలిడ్ జాన్‌తో ముగిసిన మొదటి త్రైమాసికానికి నికరలాభంలో 111 శాతం వృద్ధితో రూ.15 కోట్లు అర్జించింది. గత ఏడాది ఇదే కాలంలో రూ.7.2 కోట్లు నమోదు చేసింది. కంపెనీ ఆదాయం విషయానికి వస్తే 23 శాతం పెరిగి రూ.400 కోట్లకు చేరగా.. అంతకు ముందు ఏడాది ఇదే కాలంలో రూ.328 కోట్లు నమోదు చేసింది. గత ఈ కాలంలో రంగంలోకి కూడా దిగింది. ఈ రంగం నుంచి రెజెన్యూలో 179 శాతం సాధించింది. కోల్డ్‌చెయిన్ వ్యాపారం కౌన్సర్ ట్రాండ్‌పై వ్యాపారం నిర్వహిస్తోంది. దీని ద్వారా రెజెన్యూ 12.3 కోట్లు సాధించింది. అలాగే గతి కిన్‌బిన్‌బ్యూ ఎక్స్‌ప్రెస్ ప్రయజెట్ టిమిలిడ్ నుంచి జపాన్‌కు రెండిన కిన్‌బిన్‌బ్యూ వరల్డ్ ఎక్స్‌ప్రెస్ భాగస్వామ్యంలో 17 శాతం వృద్ధితో రూ.280 కోట్ల రెజెన్యూ సాధించింది. గత ఏడాది ఇదే కాలంలో రూ.240 కోట్ల రెజెన్యూ అర్జించింది. ఇదిలా ఉండగా టిఎస్‌ఈలో దీని పేరు 4.84 శాతం పెరిగి రూ.180.85 వద్ద ముగిసింది.



Publication	Date	Page No	Edition
Rehnuma-e-Deccan	08.08.2014	05	Hyderabad

GATI لمیٹیڈ کے سہ ماہی منافع میں 23 فیصد اضافہ

میدر آپڈ۔ 7 اگست (پریس نوٹ) ہندوستان کے ایکسپریس ڈسٹری بیوٹن اور سربراہی مین کے لیڈر گاتی لمیٹیڈ کے مالی سال 2015 کے پہلے سہ ماہی کے بائیٹ کے نتائج کے مطابق منافع 15 کروڑ قریب بھٹی کیا ہے جبکہ یہ گزشتہ سہ ماہی 9.2 کروڑ روپے قدر بھٹی اب ہندوستان کے 657 اضلاع میں ماہانہ 6 ملین پیکٹس پہنچانے کا کام کر رہی ہے۔ گاتی لمیٹیڈ کی سالانہ آمدنی میں 17 فیصد اور سہ ماہی منافع میں 23 فیصد اضافہ ہوا ہے۔ ICRA نے بھٹی کی کریڈٹ ریٹنگ کو A1 کر دیا ہے۔ واضح رہے کہ مسٹر بالاکرشنیا موہن جی نے گاتی KWE کے صدر اور ڈائریکٹر جنرل مہدی منجلا لائے۔ مسٹر بالاکرشنیا مین مینٹ میں 17 سال کا وسیع تجربہ حاصل ہے۔ بھٹی کے بانی اور سی ای او مسٹر منندو کر دھل نے کارکردگی پر تجویز کرتے ہوئے کہا کہ گاتی بہترین خدمات کی فراہمی میں یقین رکھتی ہے جسے باعزت و دوبارہ میں اس کا اثر حاصل ہوا ہے۔ اسی کامرس سکٹر میں زبردست اچھال کے باعث ریشم کاروبار میں انتخاب آرہا ہے اور گاتی نے اپنے مختلف انواع خدمات کے ذریعہ ملک بکے گوشے گوشے تک رسائی حاصل کی ہے۔ اور ان لائن ٹیکنیک کے تجربہ کو ایک نیک پہنچانے کا مقصد ہوتا ہے۔ انہوں نے مزید کہا کہ نئی حکومت کی پالیسی اور گاتی کے دفتری بہترین حربہ جگہ پر بھٹی کے باعث پروسیجرنگ اور نتائج میں بہتری آئے گی۔ واضح رہے کہ گاتی کا 1989 میں کارگو رجسٹرڈ بھٹی کے بطور آغاز ہوا تھا اور اس وقت گاتی ملک کے 667 اضلاع میں 4 ہزار سے زائد کاروباری پارٹنرز کے بطور 500 سے زائد ڈیمپس کے ساتھ ماہانہ 5.75 ملین پیکٹس پہنچانے میں مصروف ہے۔ گاتی ایشیا پیسیفک اور مذاکرہ ممالک کی مارکٹ میں مضبوط مقام رکھتی ہے۔ ہندوستان کے علاوہ اسکے سنگاپور، تھائی لینڈ، میانمار اور بھائی لینڈ میں دفاتر موجود ہیں۔ مزید حریف خصوصیت کیلئے ایلکٹرونک آرڈرنگی مہائی یا مٹی ایپل ورجی سے فون نمبر 9819512880/8080561484 پر رابطہ کیا جاسکتا ہے۔



Publication	Date	Page No	Edition
Navbharat	09.08.2014	07	Mumbai

**गति का तिमाही
मुनाफा दोगुना हुआ**

मुंबई, व्या.प्र. लाजिस्टिक कंपनी गति लिमिटेड को चालू वित्त वर्ष के जून में समाप्त तिमाही के दौरान 15 करोड़ रुपए का शुद्ध लाभ हुआ है, जो पिछले साल की इसी तिमाही से 111 प्रतिशत अधिक है. इससे पिछले साल की इसी तिमाही में कंपनी को 7.2 करोड़ रुपए का शुद्ध लाभ हुआ था. कंपनी के मुख्य कार्यकारी महिन्द्रा अग्रवाल ने कहा कि हम लोक गुणवत्तापूर्ण सेवाएं देने के लिए प्रतिबद्ध हैं.

Publication	Date	Page No	Edition
The Hindu Business Line	15.08.2014	12	All

Cold storage firms eyeing hot business

Industry to see compound annual growth rate of 20%, says business research firm

MAMUNI DAS
VISHWANATH KULKARNI
New Delhi/Bangalore, August 14

Logistics companies, such as Gati and Snowman, are planning to raise capital to fund expansion of cold chain facilities, as they expect higher demand for temperature-controlled freight services and warehousing.

With exports of meat and poultry products growing and demand for processed food and dairy products rising, the logistics industry expects a jump in demand for such services.

Gati plans to divest a part of its cold chain business segment - Gati Kausar - to a private equity player in the next few weeks, Sanjeev Jain, Director-Finance, Gati Ltd, said.

"We plan to divest a small equity component in Gati Kausar to a financial investor," said Jain, declining to share the details. Gati Kausar has already drawn up

plans to invest about ₹120 crore over three years to set up about 10 cold chain warehouses.

Snowman Logistics, a subsidiary of Gateway Distriparks Ltd (GDL), is also planning an initial public offer by September-end to fund its capacity expansion. It is looking to set up six temperature-controlled warehouses and two ambient warehouses in six cities - Mumbai, Cuttack, Pune, Chennai, Vishakapatnam and Surat - entailing an investment of ₹142 crore.

Organised sector

According to the draft red herring prospectus filed by GDL with the Securities Exchange Board of India, less than 10 per cent of India's produce passes through cold chains. Moreover, service providers in the industry are fragmented.

The prospectus estimates that the current share of organised players is only around 6-7 per cent in the warehousing segment,

while it is 15-20 per cent in temperature-controlled transportation.

What is also raising demand for cold chain services is not only an increase in the movement of perishable horticultural and agri-produce, but also pharmaceutical, dairy, poultry and meat product exports, as well as the fast-growing quick service restaurants. Against an overall market growth of around 10 per cent, organised out-sourced services are expected to grow at around 20 per cent a year.

According to ValueNotes, a business research firm, the cold chain industry in India is currently valued at ₹24,500 crore (\$4 billion) in 2012-13 and has been growing at over 18 per cent for the past three years. ValueNotes estimates that the industry will be worth approximately ₹52,000 crore (\$10 billion) by 2016-17, growing at compounded annual growth rate of over 20 per cent.

For instance, Container Corporation of India (Concor), the only company that moves meat products between Dadri in National Capital Region and Mumbai for ex-



Increased movement of pharmaceutical, dairy, poultry and meat products has raised the demand for cold chain services.

port to West Asia by container trains, plans to expand its warehousing capacity.

Expecting a higher demand for cold chains, Concor also plans to set up a reefer facility in a year in Dadri, the company's inland container depot, said P Allirani, Director-Finance, Concor. Concor's subsidiary, Fresh and Healthy Enterprises Ltd (FHEL), which has cold chain warehouses, also hires road trailers to transport apples to Ahmedabad, Bangalore, Chennai, Kolkata, Bhubaneswar, Calicut and Guwahati. Another player, Trans-

port Corporation of India (TCI) says its cold chain business has been stable in the last few years. The company employs 40 reefer trucks to serve pharma, dairy products and food services. The company is looking to add new trucks this year, said Vineet Agarwal, Managing Director, TCI.

However, Agarwal said a lot of capacity has been added in the cold chain truck market, which has led to subdued freight rates. "We need to achieve economies of scale and arrive at better pricing," he added.



Electronic Media Coverage

Channel	Date	Time
Hybiz TV	05.08.2014	2 mins 55 secs





Channel	Date	Time
Hybiz TV	05.08.2014	1 min 54 secs





Channel	Date	Time
Hybiz TV	05.08.2014	1 min 53 secs

