

Publication	Business Standard	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	02
-------------	-------------------	---------	-----------	------	------------	----------	----

Gati Q2 net up 117 per cent

BS REPORTER

Hyderabad, 29 October

Gati Limited, an express distribution and supply chain solutions provider, reported a 117 per cent rise in net profit to Rs 12.49 crore for the quarter ended September 2014, as compared with a profit of Rs 5.76 crore in the corresponding

quarter previous year. The company's consolidated income has increased by 13 per cent to Rs 414.91 crore from Rs 366.93 crore in the same period.

The company said that it was now delivering six million packages a month across 667 districts in the country. During the quarter under consideration, its cold chain subsidiary,

Gati Kausar India Limited, had raised Rs 150 crore from Mandala Capital AG and Mandala Agribusiness Investments II Limited. Of this, Rs 30 crore had been invested in the form of equity shares and compulsory convertible preferential shares, while the remaining Rs 120 crore would be invested in the form of non-

convertible bonds.

"The investment in Gati Kausar will give us the impetus to position ourselves as the end-to-end solution provider for the cold chain industry. We are confident that with the expansion in the cold warehouses in the country in the next 3 years, we will emerge leaders in this sector too," Gati founder and chief executive officer, Mahendra Agarwal, stated in a press release on Wednesday.

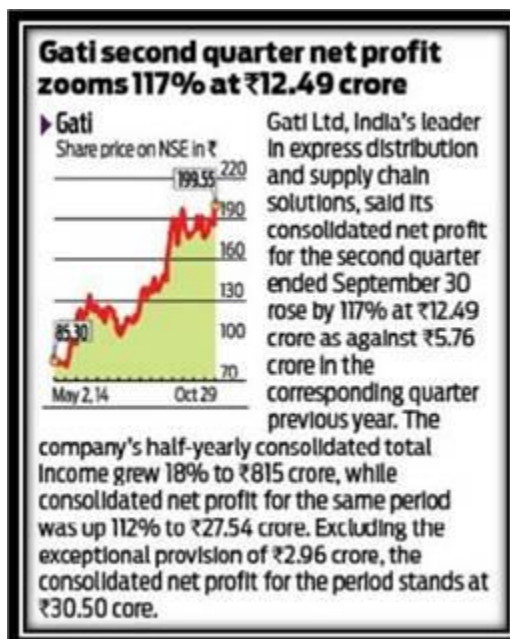


Publication	The Times Of India	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	14
-------------	--------------------	---------	-----------	------	------------	----------	----

Gati's net profit jumps

117%: City-based distribution and supply chain solutions provider Gati Limited on Wednesday reported a 117% rise in net profit for the second quarter of FY15 at Rs 12.49 crore as against Rs 5.7 crore in the year ago period. This was on a 13% rise in total income at Rs 411.8 crore during the period under review as compared to Rs 363.30 crore in second quarter of FY14. During this quarter, the company's cold chain arm Gati Kausar India Ltd raised Rs 150 crore from Mandala Capital AG Ltd and Mandala Agribusiness Investments II Ltd, the company said. The funds will be primarily used for building a network of cold warehouses across the country, according to a release. TNN

Publication	DNA	Edition	Mumbai	Date	30.10.2014	Page No.	12
-------------	-----	---------	--------	------	------------	----------	----



Publication	Metro India	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	10
-------------	-------------	---------	-----------	------	------------	----------	----

Gati net up 117%

HYDERABAD: Gati's consolidated net profit rose by 117 per cent at ₹12.49 crore for quarter ended September 2014 against ₹5.76 crore in the corresponding quarter previous year. The company's half-yearly consolidated total income grew 18 per cent to ₹815 crore, while consolidated net profit for the same period was up 112 per cent to ₹27.54 crore. The company now delivers over 6 million packages per month across 667 districts in India.

Publication	Andhra Jyothi	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	06
-------------	---------------	---------	-----------	------	------------	----------	----

గతి లాభంలో 117 శాతం వృద్ధి

హైదరాబాద్ (ఆంధ్రజ్యోతి విజిఎస్): ఎక్స్‌ప్రెస్ డిస్ట్రిబ్యూషన్, సప్లయ్ చెయిన్ సొల్యూషన్లు అందిస్తున్న గతి లిమిటెడ్, సెప్టెంబర్‌తో ముగిసిన ద్వితీయ త్రైమాసికానికి 12.49 కోట్ల రూపాయల కన్సాలిడేటెడ్ నికర లాభాన్ని ప్రకటించింది. శ్రీతం ఆర్థిక సంవత్సరం ఇదే త్రైమాసికంతో పోలితే (రూ.5.76 కోట్ల రూపాయలు) లాభం 117 శాతం పెరిగింది. సమీక్షా త్రైమాసికంలో కంపెనీ కన్సాలిడేటెడ్ రాబడి 13 శాతం పెరిగి 366.93 కోట్ల రూపాయల నుంచి 414.91 కోట్ల రూపాయలకు పెరిగింది. సమీక్షా త్రైమాసికంలో కోల్డ్ చెయిన్ అనుబంధ సంస్థ గతి కౌన్సర్ ఇండియా లిమిటెడ్ 150 కోట్ల రూపాయల నిధులను మండల క్యాపిటల్ ఎజి, మండల అగ్రిబిజెస్ ఇన్వెస్ట్మెంట్ నుంచి సమీకరించింది. ఇందులో 30 కోట్ల రూపాయలు ఈక్విటీ షేర్ల రూపాయలు, మిగతా 120 కోట్ల రూపాయలు నాన్ కన్వర్టబుల్ బాండ్ల రూపంలో పెట్టుబడి పెట్టనున్నట్టు కంపెనీ తెలిపింది.



Publication	Sakshi	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	08
-------------	--------	---------	-----------	------	------------	----------	----

శీతల గిడ్డంగులపై గతి దృష్టి



హైదరాబాద్, బిజినెస్ బ్యూరో: సప్టెంబర్ నంబర్ గతి లిమిటెడ్ శీతల గిడ్డంగుల వ్యాపారంపై ప్రధానంగా దృష్టిసారిస్తున్నట్లు ప్రకటించింది. ఇందుకోసం గతి అనుబంధ కంపెనీ గతి కౌన్సర్ ద్వారా రూ. 150 కోట్ల పీఈ పెట్టుబడులను సేకరించింది. మందల క్యాపిటల్, మందల అగ్రి బిజినెస్ ఇన్వెస్ట్మెంట్స్ రూ. 150 కోట్లు ఇన్వెస్ట్ చేశాయి. ఇందులో రూ. 90 కోట్లు కంపెనీ కన్సల్టెంట్ ప్రీఫెరెన్షియల్ షేర్లు కాగా మిగిలిన రూ. 120 కోట్లను నాన్ కన్సల్టెంట్ బాండ్స్ రూపంలో సేకరించారు. ఈ నిధులతో వచ్చే మూడేళ్లలో దేశ వ్యాప్తంగా శీతల గిడ్డంగులను ఏర్పాటు చేయడం ద్వారా ఈ రంగంలో అగ్రగామిగా ఎదగాలని లక్ష్యంగా పెట్టుకున్నట్లు గతి వ్యవస్థాపక సీఈవో మహేంద్ర ఆగర్వాల్ తెలిపారు.

భారీగా పెరిగిన నికరలాభం

ద్వితీయ త్రైమాసిక నికర లాభంలో 117 శాతం వృద్ధిని నమోదు చేసింది. గతేడాది ఇదే కాలానికి రూ. 5.76 కోట్లుగా ఉన్న నికర లాభం ఈ ఏడాది రూ. 12.49 కోట్లకు పెరిగింది. సమీక్షా కాలంలో కంపెనీ ఆదాయం 13 శాతం వృద్ధితో రూ. 367 కోట్ల నుంచి రూ. 415 కోట్లకు చేరింది.

Publication	Eenadu	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	09
-------------	--------	---------	-----------	------	------------	----------	----

॥7 శాతం పెరిగిన గతి లాభం

ఈనాడు, హైదరాబాద్: లాజిస్టిక్స్ సేవల కంపెనీ గతి లిమిటెడ్ ఈ రెండో త్రైమాసికంలో కన్సాలిడేటెడ్ ఖాతాల ప్రకారం 13 శాతం అధికంగా రూ. 414.91 కోట్లు ఆదాయాన్ని సమోదా చేసింది. అంతకు ముందు ఆర్థిక సంవత్సరంలో ఇది రూ. 366.93 కోట్లు మాత్రమే. అదే విధంగా నికర లాభం కూడా 117 శాతం పెరిగి రూ. 5.76 కోట్లు నుంచి రూ. 12.49 కోట్లకు చేరింది. గతి లిమిటెడ్ ప్రస్తుతం

దేశవ్యాప్తంగా 667 జిల్లాల్లో ప్రతి నెలా 60 లక్షల పార్శ్వను



గమ్య స్థానాలకు చేరుస్తోంది.

ఈ ఆర్థిక సంవత్సరం ప్రథమార్థానికి గతి లిమిటెడ్ కన్సాలిడేటెడ్ ఆదాయం రూ. 815 కోట్లు ఉంది. దీనిపై రూ. 27.54 కోట్లు ఆదాయాన్ని ఆర్జించినట్లు కంపెనీ తెలిపింది. అంతకు ముందు ఆర్థిక సంవత్సరం ఇదేకాలంలో ఆదాయం రూ. 693 కోట్లు, నికర లాభం రూ. 12.97 కోట్లు మాత్రమే ఉన్నాయి. మరోపక్క గతి లిమిటెడ్ అనుబంధ కంపెనీ అయిన గతి కౌన్సర్ ఇండియా ఇటీవలే రూ. 150 కోట్ల నిధులను సమీకరించింది. శీతల రవాణా సేవలు (కోల్డ్ చైన్) అందించే ఈ అనుబంధ సంస్థలో మండల కేబిటల్ ఏజీ లిమిటెడ్, మండల అగ్రిబిజినెస్ ఇన్వెస్ట్మెంట్స్ 2 లిమిటెడ్ పెట్టుబడి పెట్టాయి. వచ్చే మూడేళ్లలో దేశవ్యాప్తంగా శీతల గోదాముల నిర్మాణానికి, ఇతరత్రా అవసరాల కోసం ఈ నిధులు వెచ్చిస్తారు. గతి కౌన్సర్ ఇప్పటికే దాదాపు 200 వాహనాల శ్రీశి ద్వారా శీతల రవాణా వ్యవస్థల్లో మాంసం- పౌల్ట్రీ, బయో-ఫార్మా, డెయిరీ ఉత్పత్తులు, క్యూపిన్ ఆర్ (క్విక్ సరీస్ రెస్పాండ్స్) కోసం ఆహారోత్పత్తులు రవాణా చేస్తోంది. శీతల రవాణా సేవల విభాగంలో అగ్రగామిగా ఎదగటానికి ఈ పెట్టుబడి వీలు కల్పిస్తుందని గతి సీఈఓ మహేంద్ర ఆగర్వాల్ వివరించారు. రెండో త్రైమాసికంలో గతి కౌన్సర్ రూ. 9.41 కోట్ల మొత్తం ఆదాయాన్ని ఆర్జించింది.

Publication	Surya	Edition	Hyderabad	Date	30.10.2014	Page No.	06
-------------	-------	---------	-----------	------	------------	----------	----

గతి నికర లాభం రెట్టింపు

ముంబై: గతి లిమిటెడ్ సెప్టెంబర్ త్రైమాసికానికి రూ.12.5 కోట్ల రెట్టింపు నికరలాభాన్ని ఆర్జించింది. సంస్థ ఏకీకృత ఆదాయం 13 శాతం పెరిగి రూ.414.91 కోట్లను చేరుకుంది. గత ఏడాది ఇదే కాలానికి సంస్థ నికర లాభం రూ.5.76 కోట్లుగా ఉండింది. ఆదాయం రూ.366.93 కోట్లుగా ఉండింది. దేశంలో 667 జిల్లాల్లో నెలకు 6 మిలియన్ల ప్యాకేజీలను డెలివరీ చేస్తున్నట్లుగా సంస్థ తెలిపింది. దీని అనుబంధ సంస్థ గతి కౌసార్ ఇండియా లిమిటెడ్ రూ.150 కోట్లను మండాల క్యాపిటల్ ఏజీ, మండాల అగ్రిబిజినెస్ ఇన్వెస్ట్మెంట్స్ లిమిటెడ్ నుంచి సేకరించింది. ఇందులో రూ. 30 కోట్లను ఈక్విటీ షేర్ల రూపంలో ఇన్వెస్ట్ చేశారు. మిగిలిన మొత్తాన్ని నాన్ కన్వర్టబుల్ బాండ్ల కింద ఇన్వెస్ట్ చేశారు. దేశంలో రానున్న మూడేళ్ళలో శీతల గిడ్డంగుల వ్యవస్థ విస్తరిస్తుందన్న ఆశాభావాన్ని సంస్థ సీఈఓ మహేంద్ర అగర్వాల్ వ్యక్తం చేశారు.



Publication	The Hindu Business Line	Edition	All	Date	31.10.2014	Page No.	07
--------------------	-------------------------	----------------	-----	-------------	------------	-----------------	----

Gati's cold chain arm raises ₹150 crore from Mandala Capital

Express service firm's Q2 net profit more than doubles

OUR BUREAU

Hyderabad, October 30

Express distribution services company Gati Ltd has reported a 117 per cent jump in consolidated net profit for the second quarter ended September 30 at

₹12.49 crore, compared with ₹5.76 crore a year earlier.

The company's income rose 13 per cent during the quarter to ₹414.91 crore, from ₹366.9 crore in the corresponding period last year. For the first half ended September 30, the company registered a profit of ₹27.54 crore, up 112 per cent over ₹12.97 crore a year ago. The consolidated income was up 18 per cent at ₹815

crore (₹693 crore). In a statement, the company said it now delivers over 6 million packages a month across 667 districts in the country.

Warehouse network

During the quarter, Gati Kausar India Ltd, the company's cold chain arm, raised ₹150 crore from Mandala Capital Ltd. The funds would be used to build a

network of cold warehouses in the country. Mahendra Agarwal, Founder-CEO of Gati, said the fund-raising "will give us the impetus to position ourselves as the end-to-end solutions provider for the cold chain industry."

With the expansion of cold chain warehouses across the country in the next three years, we will emerge leaders in this sector, too," added Agarwal.



Publication	Mint	Edition	All	Date	31.10.2014	Page No.	14
-------------	------	---------	-----	------	------------	----------	----

Gati sells cold chain stake

Mumbai: Logistics company **Gati Ltd** has sold a minority stake in its cold chain unit—**Gati Kausar India Ltd**—to **Mandala Capital AG Fund Ltd** and **Mandala Agribusiness Investments II Ltd** for ₹150 crore. Mandala Capital is entitled to pick up to a 30% stake in Gati Kausar, Gati's chief financial officer Sanjeev Jain told analysts in a conference call on Thursday. He did not disclose the current equity stake of Mandala Group in Gati Kausar. **P.R. SANJAI**

Publication	The Economic Times (Guj)	Edition	Mumbai	Date	31.10.2014	Page No.	05
--------------------	--------------------------	----------------	--------	-------------	------------	-----------------	----

ગતિનો બીજા ક્વાર્ટરનો ચોખ્ખો નફો બમણો થઈને ₹12 કરોડ

મુંબઈ: લોજિસ્ટિક કંપની ગતિએ સપ્ટેમ્બર ત્રિમાસિક ગાળા માટે બમણા કરતાં વધારે ઉછાળા સાથે ₹૧૨.૪૯ કરોડનો ચોખ્ખો નફો નોંધાયો હતો. કંપનીએ પાછલા નાણાકીય વર્ષના સમાન ગાળા માટે ₹૫.૭૬ કરોડનો ચોખ્ખો નફો નોંધાવ્યો હતો. કંપનીની કુલ આવક વધીને ₹૪૧૧ કરોડ નોંધાઈ હતી જે આગલા વર્ષના સમાન ગાળા માટે ₹૩૬૩.૩૦ કરોડની નોંધાઈ હતી. આ ઉપરાંત તેણે ફંડસને નોન-કન્વર્ટિબલ બોન્ડ્સ ઈશ્યૂ કરીને ₹૧૨૦ કરોડ ઊભા કર્યા હતા. દરમિયાન ગુરુવારે બીએસઈ પર કંપનીનો શેર ૩.૧૪ ટકા વધીને છેલ્લે ₹૨૦૫.૬૦ બંધ નોંધાયો હતો.

Publication	Outlook Business	Edition	NA	Date	01.11.2014	Page No.	96
-------------	------------------	---------	----	------	------------	----------	----

Gati: On a roll

Leading logistics services provider Gati's prospects have taken a hit due to the ₹450 crore debt on its books. Though the company's sales grew at 13% over the past four years, its debt was 1.7 times its equity capital. Gati's ability to service debt, particularly in the light of non-core businesses being under pressure, also came under question.

However, things are changing for the better. Recently Gati has hived off its highly capital-intensive shipping business — which was going through a downturn and making losses — while divesting a 40% stake in a separate subsidiary. Gati transferred its express

Traction in new businesses is likely to result in better operating margins



distribution and supply-chain business into a joint venture with Japanese firm Kintetsu World Express, which bought a 30% stake for ₹268 crore. Due to these initiatives Gati not only retained control over its working capital but also managed its debt and liquidity position. This would improve even more as Gati reduces its debt while diluting a bigger stake in the shipping business. "Our FCCB will be repaid through the sale of large land parcels which we will initiate when we get better prices," says Sanjeev Jain, director, finance, Gati.

Gati now wants to focus more on growing businesses such as e-commerce, express cargo and cold chain logistics. These businesses fetch higher margins, which are critical for its profitability and earning in the future.

Publication	The Week	Edition	NA	Date	02.11.2014	Page No.	84
-------------	----------	---------	----	------	------------	----------	----

84
THE WEEK • NOVEMBER 2, 2014

COVER STORY

decision-making and creativity—while selecting candidates. Among skills, companies increasingly look at students who have flexibility and multitasking capabilities rather than technical expertise. Many companies have started examining the attitudes and values more than ever before in the last few years.”

At companies like Gati, which offers express distribution and supply chain solutions, the checklist for candidates ranges from being tech-savvy to being e-commerce enablers. “Being e-commerce enablers, we have to keep pace with this dynamic and booming field,” says J. Subramanian, chief (group

HR), Gati Ltd. “The candidates should have knowledge beyond PowerPoint presentations and be field warriors instead of desk warriors. Their background, communication and listening skills followed by written and presentation skills, his/her perspectives, aspirations and awareness about the current affairs are important parameters. They should also possess sound analytical and negotiation skills.”

International exposure also matters. “The relevance of international exposure depends upon the role the candidate will perform and the organisation,” says Harshvendra Soin, head, global leadership acquisition and

ATTITUDE CHECKLIST

- ★ Make an impact by showing ‘what you know’ about a concept or theory but also convince that you know ‘how to do it’
- ★ Proven track record is important but it is also important to show how you will put those skills to action and contribute to the success of employers
- ★ Highlighting skills on resumes may be critical but if you really want to shine, then critical thinking or active listening sets one apart from others
- ★ Show keenness to learn fast and display vibrant enthusiasm to join a particular company in a particular industry
- ★ Display a good balance between style and substance as they assume an important dimension in the process

Vijayan Pankajakshan, dean, human resources, WeSchool, Mumbai.

TOP 25 PRIVATE COLLEGES NORTH ZONE

Rank	College	City	Composite Score
1	Management Development Institute	Gurgaon	601
2	Institute of Management Technology	Ghaziabad	579
3	International Management Institute	Dehi	506
4	Birla Institute of Technology & Science	Plani	501
5	Birla Institute of Management Technology	Noida	463
6	Fore School of Management	Dehi	462
7	Lal Bahadur Shastri Institute of Management	Dehi	442
8	Amity Business School	Noida	427
9	Jagan Institute of Management Studies	Dehi	385
10	Institute of Management and Research, Bharat Vidyapeeth University	Dehi	384
11	Jagannath International Management School	Dehi	348
12	Institute of Management Studies	Ghaziabad	330
13	Japuria Institute of Management	Noida	311
14	Gafoalias Business School	Noida	298
15	Accurate Institute of Management & Technology	Noida	297
16	G.L. Bajaj Institute of Management and Research	Noida	275
17	Institute of Rural Management	Jaipur	267
18	Doon Business School	Dehradun	251
19	Institute of Management Studies	Noida	248
20	IMS Unison University	Dehradun	228
21	Japuria Institute of Management	Jaipur	217
22	Chandigarh Business School	Mohali	213
23	Japuria Institute of Management	Ghaziabad	206
24	IMT Management College	Meerut	203
25	Dev Bhoomi Institute of Technology	Dehradun	199

development, Tech Mahindra. “In an organisation like ours, an insight into diverse cultures and nationalities do have an advantage. We will prefer students who have a global exposure.”

Even the form of interviews is changing—engaging with students in colleges to ensure they are the right fit for the organisation apart from tests and interviews. Even the online persona of a candidate gives an insight into who he/she is. Human resource managers are more inclined to use different methods to find the right candidate, says Pankajakshan. While job fairs, campus hiring and employee referral programmes continue to remain popular, human resource managers are increasingly using online recruiting methods like job boards and social networks. “This way the recruiters get a broad perspective of a prospective candidate. And through many platforms, the analysis of the CV can be done anonymously, thereby making it easier for the recruiter to assess the candidate holistically even before approaching him/her,” says Pankajakshan. “Apart from tele-interviewing, video interviewing and Skype interviews are being used by recruiters to connect with candidates across different geographies.”



Channel	CNBC TV18	Duration	10 secs	Date	29.10.2014
---------	-----------	----------	---------	------	------------





Channel	ET NOW	Duration	10 secs	Date	29.10.2014
---------	--------	----------	---------	------	------------





Channel	Zee Business	Duration	10 secs	Date	29.10.2014
---------	--------------	----------	---------	------	------------





Channel	NDTV Profit	Duration	10 secs	Date	30.10.2014
---------	-------------	----------	---------	------	------------





Channel	CNBC TV18	Duration	10 secs	Date	30.10.2014
---------	-----------	----------	---------	------	------------

