

# गति के निवेशकों को वक्त पर मिल जाएगा मुनाफे का पार्सल

देश के 20,000 स्थानों को कंपनी अपने नेटवर्क के दायरे में ला चुकी है। यह अच्छी आय हासिल करने में मददगार साबित होगी

अमृतेश्वर माथुर  
ईटीआईजी

सिकंदराबाद की कंपनी गति एक्सप्रेस डिस्ट्रीब्यूशन और सफ्लाई चैन सर्विसेज की अग्रणी कंपनी है। पिछली कुछ तिमाहियों में कंपनी को घरेलू मांग में तेजी आने से काफी फायदा हुआ है। इसके अतिरिक्त, देश के बाह्य व्यापार में सुधार से भी कंपनी का लॉजिस्टिक्स कारोबार बढ़ा है। भारत और पड़ोसी देशों के बीच बढ़ते व्यापार से मुनाफा कमाने के लिए कंपनी ने पूर्वी एशिया के कई शहरों में अपने ऑफिस खोले हैं। इसके साथ ही सितंबर 2010 में खत्म पिछली चार तिमाहियों में गति की शुद्ध बिक्री और प्रॉफिट दूसरी प्रतिद्वंद्वी कंपनियों की तुलना में ज्यादा बढ़े हैं।

डिपो थे। इसके अलावा कंपनी के पास अपनी 193 और 1072 वेंडरों की गाड़ियां हैं। गति ने वित्त वर्ष 2010 में 4.30 करोड़ पैकेट हैंडल किया, जो एक साल पहले की तुलना में 30.3 फीसदी ज्यादा है।

गति की सबसे नजदीकी प्रतिद्वंद्वी कंपनी ब्लू डार्ट एक्सप्रेस, डीएचएल एक्सप्रेस सिंगापुर की नियंत्रण वाली कंपनी है। साल 2009 के अंत में ब्लू डार्ट के पास देश भर की 21,000 जगहों पर वितरण नेटवर्क था। ग्राहक कंपनियों को सफ्लाई-चैन सॉल्यूशंस मुहैया कराने के तौर पर गति ने हाल ही में रेडसन नाम एक नया डिविजन शुरू किया है। यह डिविजन खासतौर पर एसएमई

## पहली रिपोर्ट

### लॉजिस्टिक्स इंफ्रास्ट्रक्चर

कंपनी का लॉजिस्टिक नेटवर्क मजबूत है। जून 2010 को खत्म वित्त वर्ष में देश भर की 20,000 जगहों पर कंपनी के 432 लॉजिस्टिक्स सर्विसेज, कोल्ड चैन सॉल्यूशंस और इससे संबंधित सेवाएं देगी। यह डिविजन मुख्य रूप से एसेट लाइट मॉडल पर फोकस करेगा। कंपनी के पास एक कॉस्ट-टू-कॉस्ट डिविजन भी है, जो मुख्य रूप से जहाजों के जरिए पड़ोसी देशों तक कार्गो की डिलीवरी पर फोकस करता है। शिपिंग सेक्टर की दूसरी कंपनियों की वजह से पिछले 12 से 15 महीनों में कंपनी को मुश्किल कामकाजी माहौल का सामना करना पड़ा है। जून 2010 को खत्म साल में इस सेगमेंट का लाभ सालाना आधार पर 89.6 फीसदी गिरकर 2.1 करोड़ रुपए हो गया। नतीजतन, गति के बोर्ड ने जुलाई 2010 में इस डिविजन को अलग करके एक अलग सब्सिडियरी बनाने का फैसला किया।

### वित्तीय स्थिति:

कंपनी को वैसे तो मांग में मजबूती से लॉजिस्टिक्स सेगमेंट में काफी फायदा मिल रहा है, लेकिन साथ ही ऊंची लागत से जुड़ी चिंताएं भी हैं। नतीजतन, सितंबर 2010 तिमाही में कंपनी का प्रॉफिट मार्जिन सालाना आधार पर 300 बेसिस अंक यानी 3 फीसदी गिरकर 9.8 फीसदी पर आ गया, जबकि इस दौरान कंपनी की बिक्री 32 फीसदी बढ़कर 226.5 करोड़ रुपए रही। पिछली चार तिमाहियों के दौरान गति की शुद्ध बिक्री पिछले साल की तुलना में 25.3 फीसदी बढ़कर 806.3 करोड़ रुपए हो गई। इस दौरान लो बेस इफेक्ट की वजह से कंपनी का एडजस्टेड नेट प्रॉफिट 380 फीसदी से

### समय पर डिलीवरी

गति की वित्तीय स्थिति

	सितं 10 को खत्म तिमाही	सितं 10 को खत्म 4 तिमाही	फीसदी में परिवर्तन
शुद्ध बिक्री	226.5	806.3	25.3
अन्य आय	0.1	0.2	-23.1
कर्मचारियों पर खर्च	26.1	94.4	14.2
बिक्री और प्रबंधकीय खर्च	19.9	79.7	21.4
अन्य व्यय	158.2	545.8	24.6
ऑपरेटिंग प्रॉफिट	22.3	86.4	51.8
डेप्रिडिएशन	5.4	22.6	-11.8
एडजस्टेड नेट प्रॉफिट	3.8	16.9	382.9

स्रोत: कैपिटालाइन आंकड़े करोड़ रुपए में

थी ज्यादा बढ़ा। इस अवधि के दौरान कंपनी की ग्रोथ प्रतिद्वंद्वी कंपनी ब्लू डार्ट एक्सप्रेस की तुलना में ज्यादा रही। हालांकि, ऐसे समय में जब कामकाजी पूंजी कम थी, उस दौरान नेटवर्क का विस्तार करने की वजह से कंपनी पर कर्ज का अनुपात बढ़ गया। गति ने जून 2007 और जून 2010 के बीच 409.8 करोड़ रुपए निवेश किए थे, जबकि इस दौरान कंपनी की कामकाजी रकम सिर्फ 23.5 करोड़ रुपए थी। इसकी वजह से जून 2010 को खत्म वित्त वर्ष में कंपनी पर शेयर और कर्ज का अनुपात 1.6 था, जो तीन साल पहले की तुलना में ज्यादा है।

### मूल्यांकन:

60.1 रुपए के भाव कंपनी के शेयर फिलहाल 30.9 पीई पर कारोबार कर रहे हैं। इस सेगमेंट की दूसरी कंपनियां जैसे ब्लू डार्ट एक्सप्रेस 27.2 पीई पर कारोबार कर रही हैं। देश की सबसे बड़ी लॉजिस्टिक कंपनी कंटेनर कॉरपोरेशन ऑफ इंडिया 20.4 पीई पर कारोबार कर रही है।

Unaudited/(Limited Rev

Sr. No.	Particulars
1	Gross Sales
2	Less: Excise Duty
3	Net Sales/Income from Other Operating Incom
3	Total (1+2)
4	Expenditure-
a)	(Increase)/Decrease
b)	Consumption of ra
c)	Purchase of tradec
d)	Manufacturing Exp
e)	Employees Expen
f)	Selling & Distributi
g)	Administrative & O
h)	Depreciation
	Total of Item (4)
5	Profit from Operatio
	Interest & Exception
6	Other Income
7	Profit before Interest
8	Interest
9	Profit after Interest b
10	Exceptional Items
11	Profit from Ordinary
12	Tax Expenses
-	Current Income Ta
-	Deferred Tax
-	Wealth Tax
-	Fringe Benefit Tax
13	Net Profit from Ordin
14	Extraordinary Items (P
15	Net Profit for the Per
16	Paid up Equity Share (
17	Reserves (excluding Ru
18	EPS - Basic (Rs.) (An
19	EPS - Diluted (Rs.) (A
20	Public Shareholding
-	No. of Shares
-	Percentage of She
21	Promoters & promoter
(a)	Pledged/Encumbered
-	Number of Shares
-	Percentage of She
(as a % of the total sha	
-	Percentage of She
(as a % of the total sha	
(b)	Non-encumbered
-	Number of Shares
-	Percentage of She
(as a % of the total sha	
-	Percentage of She
(as a % of the total sha	

Year on year basis